

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL ET MARKETING

CONTRAT A TEMPS PLEIN ET À DUREE INDETERMINEE



PermaFungi est une jeune coopérative en forte croissance qui se base sur une innovation majeure : produire des champignons, des chicons et de l'engrais à partir du marc de café. A partir de cette technique inédite, nous développons une entreprise à finalité sociale qui valorise un déchet à 100%, crée une économie locale, sociale et durable.

Dans sa cinquième année de développement, notre coopérative développe toujours plus de projets innovants et fait face à de nombreux défis passionnants.

Dans le cadre de l'expansion de nos activités, nous sommes à la recherche d'une personne motivée cumulant des compétences commerciales ainsi qu'en marketing et communication.

Principales tâches

- Prospecter, démarcher et suivre les ventes auprès de différentes cibles B2B
- Assurer le suivi des clients et le service après-vente par email et sur les réseaux sociaux
- Concevoir, planifier et gérer la vente de kits de champignons lors de la campagne de Noël
- Animer les réseaux sociaux et créer des actions marketing
- Développer des outils de communication (affiches, panneaux, etc.)
- mettre à jour les offres et produits sur le site internet
- Effectuer des actions commerciales sur le terrain
- Réaliser des tâches administratives (rédaction d'appels d'offres, justification de subsides)

Profil recherché

- Entrer dans les conditions SINE, PTP, Article 60 ou ACS insertion
- Diplôme en marketing, communication, études commerciales ou expérience équivalente
- Fibre commerciale et excellent sens du contact tant par téléphone qu'en direct
- Trois langues(FR-NL -ANG)
- Autonomie et proactivité pour identifier et développer de nouvelles pistes de prospection
- Personnalité communicative et ouverte, fortes capacités relationnelles et de négociation
- Capacité à travailler de manière indépendante
- Créativité
- Bonne connaissance des réseaux sociaux et des principaux outils de graphisme
- Flexibilité horaire, disponible pour travailler certains weekends
- Intéressé par l'économie circulaire, l'agriculture urbaine et l'impact social

Nous offrons

- Un CDI à temps plein partir du 15/07/2019
- Une rémunération selon les barèmes du secteur
- Lieu de travail en plein centre de Bruxelles (Tour et Taxis)
- Participation au développement d'un projet innovant et passionnant
- Un environnement de travail motivant et une équipe jeune, dynamique et conviviale !

Envie de construire ce projet avec nous ? Nous lirons avec attention ton CV et ta lettre de motivation à envoyer avant le 15/06/2019 à l'adresse jan.lemaitre@permafungi.be

MARKETING & SALES FUNCTIE VOLTIJDSCONTRACT VAN ONBEPERKTE DUUR



PermaFungi is een jonge, snelgroeïende innovatie coöperatie: de productie van champignons, cichorei en meststoffen op basis van koffiedik. Op basis van deze nieuwe techniek ontwikkelen we een bedrijf met een maatschappelijk doel dat 100% afval opwaardeert en een lokale, sociale en duurzame economie creëert.

In het vijfde jaar van ons bestaan ontwikkelt onze coöperatieve steeds meer innovatieve projecten en staan we voor belangrijke uitdagingen

Als onderdeel van de uitbreiding van onze activiteiten zijn we op zoek naar een gemotiveerd persoon die zowel verkoop-, marketing- als communicatieve vaardigheden heeft.

Belangrijkste taken

- Prospectie van nieuwe B2B-klienten en opvolging van de verkoop naar verschillende B2B-doelstellingen
- Opvolgen van klienten bij after-sales (o.a via e-mail en op sociale netwerken)
- Ontwerp, plan en beheer de verkoop van champignonkits tijdens de kerstcampagne.
- Onderhouden sociale netwerken en creëren van marketingacties
- Ontwikkelen van communicatie (posters, billboards, enz.)
- Website updaten met nieuwe aanbiedingen en producten
- Uitvoeren van verkoopacties op het terrein
- Administratieve taken uitvoeren (schrijven van aanbestedingen, verantwoorden van subsidies)

Vereist profiel

- Voldoen aan de voorwaarden van SINE, doorstromingsprogramma, artikel 60/61
- Diploma in marketing, communicatie, bedrijfskunde of gelijkwaardige ervaring.
- Commerciële skills en goed zijn in communicatie via telefoon als F2F.
- Drietalig (FR-NL-ENG)
- Voldoende autonomie en pro-activiteit om prospecten te identificeren en te ontwikkelen.
- Communicatieve en open persoonlijkheid, sterke interpersoonlijke en onderhandelings technische vaardigheden
- Zelfstandig kunnen werken
- Creativiteit
- Goede kennis van sociale netwerken en de belangrijkste grafische ontwerptools
- Flexibele werktijden, beschikbaar om in bepaalde weekends te werken
- Geïnteresseerd in de circulaire economie, stadslandbouw en sociale impact

Wij bieden

- Een voltijdse overeenkomst vanaf 15/07/2019 volgens de barema's van de sector
- Mogelijkheid tot verlenging tot een voltijds contract
- Werkplaats in het hartje van Brussel (Toren en Taxi's)
- Deelname aan een innovatief en spannend project
- Een motiverende werkomgeving met een jong, dynamisch en vriendelijk team!

Wilt u dit project samen met ons bouwen? Stuur uw CV en motivatiebrief vóór 15/06/2019 naar jan.lemaitre@permafungi.be.